



# Délégué Technico-Commercial Junior

PROVINCES DE LIÈGE, LUXEMBOURG  
ET RÉGION BRUXELLOISE

**Energreen** œuvre depuis bientôt 10 ans pour que demain, toute l'énergie produite soit renouvelable ! Focalisée sur la satisfaction client, Energreen aide les particuliers et les entreprises à investir dans leur autonomie énergétique, en toute sérénité.

Active dans les énergies renouvelables et plus particulièrement dans la vente et l'installation de solutions durables de production, de gestion et de stockage de l'énergie : centrales photovoltaïques, systèmes de chauffage écologiques et batteries domestiques, **Energreen** ([www.energreen.be](http://www.energreen.be)) est une société en pleine expansion.

En vue de gérer sa croissance et ses nombreux projets et partenariats futurs, **Energreen recrute, pour son département photovoltaïque, des Délégués Technico-Commerciaux Juniors - Employés** pour les Provinces de Liège, Luxembourg et la Région bruxelloise.

Notre staff actuel est particulièrement dynamique et motivé. Vous rejoindrez donc une équipe ambitieuse et résolument orientée sur les défis de fournir l'énergie de demain.

## La fonction

En tant que **Délégué Technico-Commercial Junior**, vos principales responsabilités consisteront à implémenter les lignes stratégiques et les objectifs de croissance mis en place par la société. Vous serez soutenu au quotidien par le Responsable des ventes et répondrez directement au Directeur commercial.

- Vous assurez le suivi au quotidien des leads entrants avec la plus grande célérité
- Vous rencontrez les prospects (B2C)
- Vous identifiez d'éventuels projets et conseillez pro activement vos prospects
- Vous proposez des solutions entièrement adaptées aux besoins de vos prospects
- Vous rédigez les devis et effectuez le suivi commercial de vos offres
- Vous respectez au mieux les objectifs de vente, notamment en réalisant un suivi assidu de vos offres réalisées
- Vous négociez et concluez des contrats
- Vous vous tenez régulièrement informé des nouveautés dans le secteur

## Votre profil

- ✓ Vous justifiez d'au moins une expérience commerciale réussie
- ✓ Vous disposez de réelles affinités ou d'une formation dans le secteur de l'électrotechnique
- ✓ Vous êtes proactif et à l'écoute du client
- ✓ Vous êtes communicatif, disponible, structuré et organisé
- ✓ Vous êtes autonome et gérez votre propre emploi du temps
- ✓ Vous disposez d'une excellente présentation et faites preuve d'une éloquence aisée
- ✓ Vous êtes soucieux de l'image que vous véhiculez et serez un ambassadeur convaincu de la société

- ✓ Vous possédez une excellente maîtrise de l'outil MS Office, et vous démontrez une aptitude à vous débrouiller rapidement dans un nouveau système ERP.

## Notre offre

---

**Energreen** vous offre :

- Un travail intéressant dans une société renommée et financièrement solide
- Une expérience professionnelle dans un secteur d'avenir qui a le vent en poupe
- Un environnement de travail jeune et dynamique
- Des leads hautement qualifiés
- Des commissions attractives et des challenges en fonction de vos résultats
- Des formations
- Un package salarial attractif et des avantages extra-légaux

## Intéressé ?

---

Veillez poser votre candidature en envoyant votre CV et lettre de motivation à l'adresse : [salesjob@energreen.be](mailto:salesjob@energreen.be)

Votre candidature sera traitée rapidement et en toute confidentialité.